

**Firma MR JOB powstała w 2009 roku.** Zajmujemy się rekrutacją pracowników z Polski i Ukrainy, do naszych klientów na terenie Polski. Specjalizujemy się również w delegowaniu pracowników z Polski do pracy na terenie Niemiec oraz Norwegii. Dzięki wiedzy i doświadczeniu, jakie wypracowaliśmy w ramach dotychczasowej działalności, dysponujemy szeroką gamą rozwiązań umożliwiających sprawną rekrutację, pozwalającą tym samym zrealizować zapotrzebowanie kadrowe naszych klientów oraz optymalizować ich nakłady finansowe związane z rekrutacją. **Rekrutacją pracowników z Ukrainy zajmujemy się od 2014 roku.** Dzięki naszemu doświadczeniu realizowany przez nas model rekrutacji, zapewnia skuteczność, pełną legalność i bezpieczeństwo dla wszystkich stron. **Obecnie do naszego zespołu we Wrocławiu, poszukujemy OSOBY Z DOŚWIADCZENIEM ZDOBYTYM W AGENCJI PRACY** którego/-ej rolą będzie pozyskiwanie nowych Klientów posiadających zapotrzebowanie na pracowników **z Polski oraz Ukrainy.**

### Sprzedaz usług pracy tymczasowej

Miejsce pracy: Wrocław

Wyślij nam swoje CV jeśli:

- **MUST BE (warunek konieczny):** masz doświadczenie w pracy w Agencji Pracy Tymczasowej
- **Zajmujesz się rekrutacją, ale zastanawiasz się nad nowymi wyzwaniami**
- **Kontakt z kandydatem sprawia Ci satysfakcję, a kontakt z Klientem byłby kolejnym krokiem w Twoim rozwoju**

A dodatkowo:

- posiadasz umiejętności prezentacyjne i negocjacyjne,
- wyróżnia Cię: odpowiedzialność, rzetelność w wykonywaniu powierzonych zadań,
- sam lubisz inicjować i kreować rozwiązania, masz pomysły i przekuwasz je w realne działania, bierzesz za nie odpowiedzialność,
- masz umiejętności organizacji pracy i zarządzania sobą w czasie,
- masz prawo jazdy typ. B

**Wiemy, że masz pewne oczekiwania, więc... co oferujemy jako Pracodawca?**

- **do dyspozycji samochód służbowy**
- **oprócz wynagrodzenia zasadniczego, bardzo atrakcyjny i jasny systemem**

### **premiowy**

- dofinansowanie do karty multisport
- pracę stacjonarną we Wrocławiu w nowoczesnym biurze, w godzinach 8-16
- pyszną kawę prosto z ekspresu
- niekorporacyjną kulturę
- niezapomniane wyjazdy integracyjne
- bardzo przyjazne, pogodne i pomocne środowisko pracy
- wdrożenie w zakres obowiązków, plan szkolenia i rozwoju

### **Do Twoich obowiązków będzie należało:**

- budowanie stałych i stabilnych relacji z Klientami
- słuchanie i odpowiadanie na potrzeby Klientów
- pozyskiwanie nowych Klientów i poszerzanie współpracy z pozyskanymi Klientami
- przygotowywanie ofert i negocjowanie warunków współpracy, także podczas spotkań z Klientami
- monitoring rynku i analiza konkurencji
- współpraca z Kierownikami oddziałów i działem rekrutacji

**Zainteresowany?** Swoje CV wyślij na adres [kariera.wroclaw@mrjob.pl](mailto:kariera.wroclaw@mrjob.pl) Przed wysłaniem CV masz pytania? Zadzwoń, chętnie udzielę informacji +48 536 262 020

Prosimy o załączenie klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb procesu rekrutacji, zgodnie z Ustawą z 2002 roku o ochronie danych osobowych (Dz. U. nr 101 poz. 926, ze zmianami).”