Sales Manager

Firma MR JOB powstała w 2009 roku. Zajmujemy się rekrutacją pracowników z Polski i Ukrainy, do naszych klientów na terenie Polski. Specjalizujemy się również w delegowaniu pracowników z Polski do pracy na terenie Niemiec oraz Norwegii. Dzięki wiedzy i doświadczeniu, jakie wypracowaliśmy w ramach dotychczasowej działalności, dysponujemy szeroką gamą rozwiązań umożliwiających sprawną rekrutację, pozwalającą tym samym zrealizować zapotrzebowanie kadrowe naszych klientów oraz optymalizować ich nakłady finansowe związane z rekrutacją. **Rekrutacją pracowników z Ukrainy zajmujemy się od 2014 roku**. Dzięki naszemu doświadczeniu realizowany przez nas model rekrutacji, zapewnia skuteczność, pełną legalność i bezpieczeństwo dla wszystkich stron. **Obecnie do naszego zespołu we Wrocławiu**, poszukujemy **MENEDŻERA/-RKI** którego/-ej rolą będzie pozyskiwanie nowych Klientów posiadających zapotrzebowanie na pracowników z Polski oraz Ukrainy.

Sales Manager

Miejsce pracy: Wrocław

Wyślij nam swoje CV jeśli:

- masz doświadczenie w sprzedaży relacyjnej B2B– mile widziana sprzedaż usług, a idealnie usług pracy tymczasowej,
- posiadasz umiejętności prezentacyjne i negocjacyjne,
- wyróżnia Cię: odpowiedzialność, rzetelność w wykonywaniu powierzonych zadań,
- sam lubisz inicjować i kreować rozwiązania, masz pomysły i przekuwasz je w realne działania, bierzesz za nie odpowiedzialność,
- jesteś otwarty na nowe wyzwania i pracę w branży HR,
- masz umiejętności organizacji pracy i zarządzania sobą w czasie,
- masz prawo jazdy typ. B

Wiemy, że masz pewne oczekiwania, więc przejdźmy do tego, co oferujemy jako Pracodawca?

- **oprócz wynagrodzenia zasadniczego, bardzo atrakcyjny i jasny systemem premiowy** (jak to w sprzedaży, związana bezpośrednio z osiąganymi wynikami)
- **do dyspozycji samochód służbowy**
- dofinansowanie do karty multisport
- pracę stacjonarną we Wrocławiu w nowoczesnym biurowcu, w godzinach 8-16

ul. Chojnowska 62
59-220 Legnica
infolinia: +48 76 743 80 99
email: biuro@mrjob.pl

//www.mrjob.pl

- pyszną kawę prosto z ekspresu
- niekorporacyjną kulturę
- niezapomniane wyjazdy integracyjne
- bardzo przyjazne, pogodne i pomocne środowisko pracy
- wdrożenie w zakres obowiązków, plan szkolenia i rozwoju

Do Twoich obowiązków będzie należało:

- budowanie stałych i stabilnych relacji z Klientami
- słuchanie i odpowiadanie na potrzeby Klientów
- pozyskiwanie nowych Klientów i poszerzanie współpracy z pozyskanymi Klientami
- przygotowywanie ofert i negocjowanie warunków współpracy, także podczas spotkań z Klientami
- monitoring rynku i analiza konkurencji
- współpraca z Kierownikami oddziałów i działem rekrutacji

Zainteresowany? Prześlij swoje CV na adres **kariera.wroclaw@mrjob.pl** w tytule wpisując „Sales Manager". A może nurtują Cię jeszcze jakieś pytania? Pisz śmiało na podany adres! Będziemy w kontakcie :)

Prosimy o załączenie klauzuli: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych dla potrzeb procesu rekrutacji, zgodnie z Ustawa z 2002 roku o ochronie danych osobowych (Dz. U. nr 101 poz. 926, ze zmianami)."